

 **招标书标题**：传统草药产品让生活更健康

 **NineSigma 联系人**： Jos Cenens, Ph.D.

 **投标日期**：请输入日期

 **投标小组联系人**：请输入姓名

 **投标条款**

通过在下面的方框中打“X”，我确认仅会提交非机密信息。此外，如果该标书导致与 NineSigma 客户发生交易，我同意将此事通知 NineSigma。（此举目的在于确保进行合理记录）。

<input type="checkbox"/> 我同意 NineSigma 的投标条款	<input type="checkbox"/>
--	--------------------------

请在下方表单中的各个标题下方插入您的文本（可根据内容自动调整表格）。[向下滚动或单击此处](#)可查看编写标书的其它指导说明。

 **标书标题**： (Enter Title)

 **标书技术方案**

标书应涵盖以下几个方面的内容：

- 药品使用史证明（销售目录、用药人群数据）
- 有效性数据
- 安全性数据
- 相关的发表文献（如有）
- 预期成本信息
- 传统草药产品预计商业化可行性信息
- 投标者的专业知识和能力

 **投标预算**



投标小组经验



提交标书：

BY EMAIL: TO CENENS@NINESIGMA.COM

招标书填写指南（您可以将这一页从您的投标书中删除）

概述

您的投标书首先是向 NineSigma 的客户介绍您是谁，您的能力还有您能提供什么可能的解决方案。它可以使您的创新能有机会跟我们的客户进行更深入的讨论。您的标书不要包含不可披露的信息。**您的标书必须不含保密信息，不含可以使其他人不付费用就能够复制您的发明的信息。**

谁会评估您的标书

您需要提供一个有说服力的提案以引起招标人的决策者和其具技术和业务知识的专业人士的兴趣。NineSigma 并不帮助我们的客户来评估或筛选您们的提案。我们会根据招标书的要求和我们客户的评估标准给客户id提供投标方案的概述。

标书内容

请在上面的表中插入所要填写的信息。我们希望您控制标书的内容在三页以内，但是您也可以使用您希望的篇幅来提供相应的，能吸引人的信息。另外，您也可以删除这个标书填写指南和其他斜体的标注，或者对文件进行进一步的调整使之符合您的需要。

<p>我们的客户需要了解的信息...</p> <ul style="list-style-type: none">● 您有什么样的技术？并请提供一个简单的介绍说明这个技术的工作原理（如果您的知识产权已经受到了很好的保护，那么您也可以考虑提供一个比较详细的介绍）● 您提供的解决方案如何能够满足我们招标书的要求● 您的方案和这个领域里的其他技术有什么不同<ul style="list-style-type: none">■ 您技术的独特性■ 您的技术如何克服现有其他技术的不足● 方案的技术数据或表现（现有的或者预计的）● 您技术的成熟性（如，在概念论证阶段，已有应用，等）● 您技术所拥有的知识产权● 您的职位，您和您的团队或所在机构的专长（投标领域）● 如果要跟您继续详细讨论您的方案的话，您需要些什么（如，保密协议）● 项目初期或其他阶段所需的费用和时间<ul style="list-style-type: none">■ 客户的资金量和您的预算将作为协商的起点	<p>其他的建议：</p> <ul style="list-style-type: none">● 请使用科学 / 工程 / 技术的专业术语● 避免用行话● 将补充资料附在标书后面（如，简历，手册，出版物）● 或者您可以通过我们的网站上传不超过两个文件的补充资料
	<p>我们的客户会评估。。。</p> <ul style="list-style-type: none">● 不完整的提案● 合作团队的提案● 政府实验室的表明意向性的提案● 来自美国以外的提案

如需其他的指导或者建议，请参照如何写一个具有吸引力的提案

标书是如何被评估的

- 我们的客户会根据您提供的信息来判断是否跟您直接进行更深度的讨论，协商或者其他安排。这个时间大概需要 2 个月。

- NineSigma 将会通知您我们的客户是否选择了您的提案。如果提案没有被接受，您有可能会收到提案为什么不被接受的原因
- 如果提案中选，下一步将会通过 NineSigma 或者由客户直接跟中选的候选人进行对话，来回答任何需要回答的问题
- 如果双方都愿意进一步的合作，我们的客户可能会起草一份合同，如保密协议，以便进行进一步的讨论，面对面的会议，或者提交样品做评估
- 最后一步是签订一份协议以建立正式的商业合作关系。这个可能是供应协议，许可，研发协议或合作开发协议。